

Psicología para Potenciar tus Ventas

Descubre cómo la psicología del consumidor puede transformar tu estrategia comercial

 por Gestion Implantaciones Empresas



El Poder de la Confianza



Credibilidad inmediata

Testimonios reales al inicio del contacto



Transparencia total

Comunica precios y condiciones sin letra pequeña



Experiencia demostrable

Exhibe credenciales y casos de éxito verificables



Caso Práctico: Confianza

El problema

Tienda online nueva con bajas conversiones por desconfianza

La estrategia

Implementación de sellos de garantía y reseñas verificadas

Resultados

Aumento del 47% en tasa de conversión en 30 días



La Ley de Reciprocidad

Ofrecer primero

Contenido gratuito de valor antes de vender

Medición del impacto

Seguimiento para optimizar resultados



Activación mental

Genera obligación psicológica de corresponder

Equilibrio social

El cliente busca devolver el favor recibido

Caso Práctico: Reciprocidad



Oferta inicial

E-book gratuito sobre inversiones



Contacto personalizado

Seguimiento con consejos exclusivos



Resultado final

Conversión a servicio premium: 23%

El Sentido de Urgencia

78%

Tasa de éxito

De ventas con elementos de escasez

3.2x

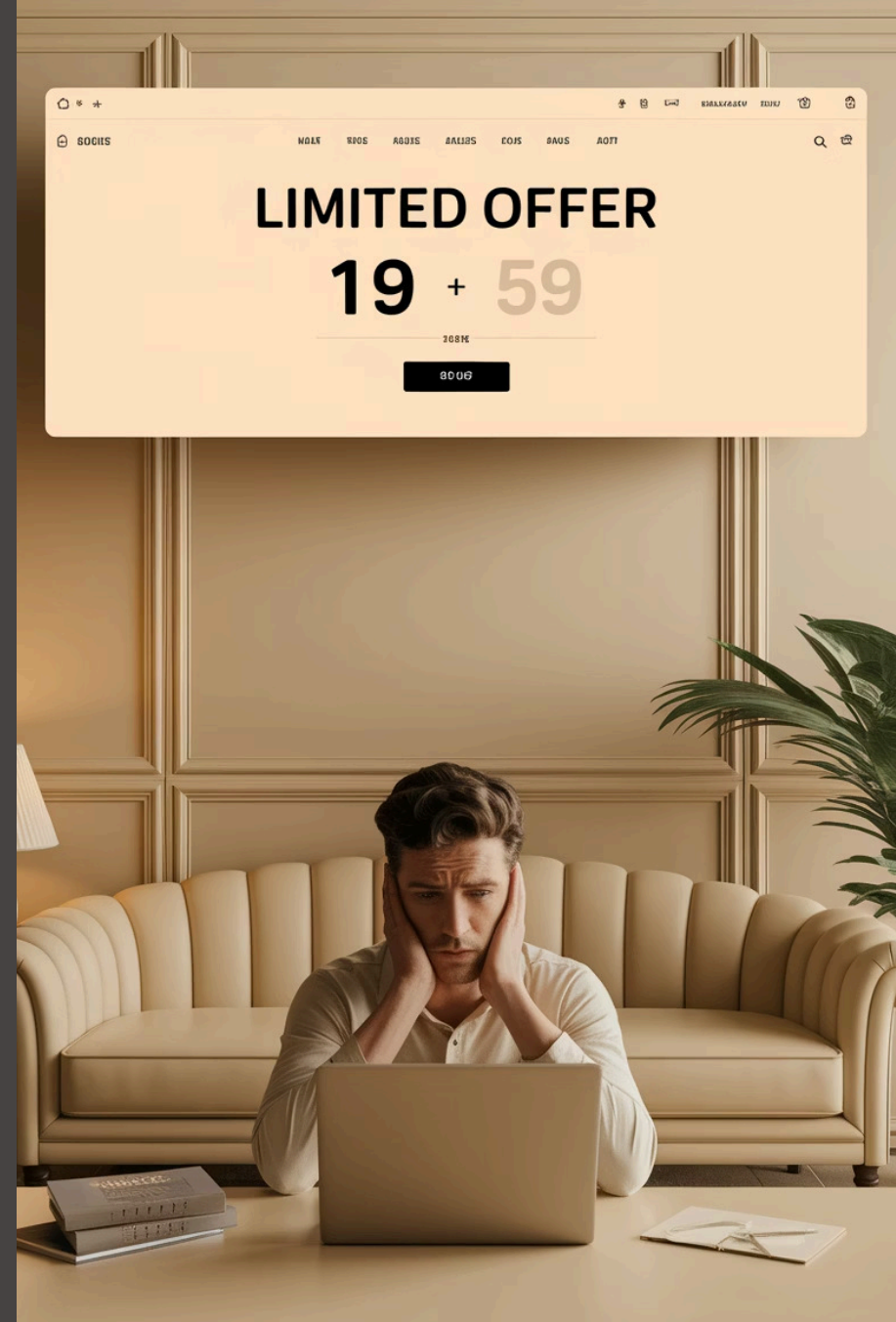
Multiplicador

Conversión con tiempo limitado

67%

Impulso

Decisiones rápidas por miedo a perder





Caso Práctico: Urgencia

Campaña flash

Descuento 24h para programa formativo



Resultados

Ventas concentradas: 85% en últimas 6 horas

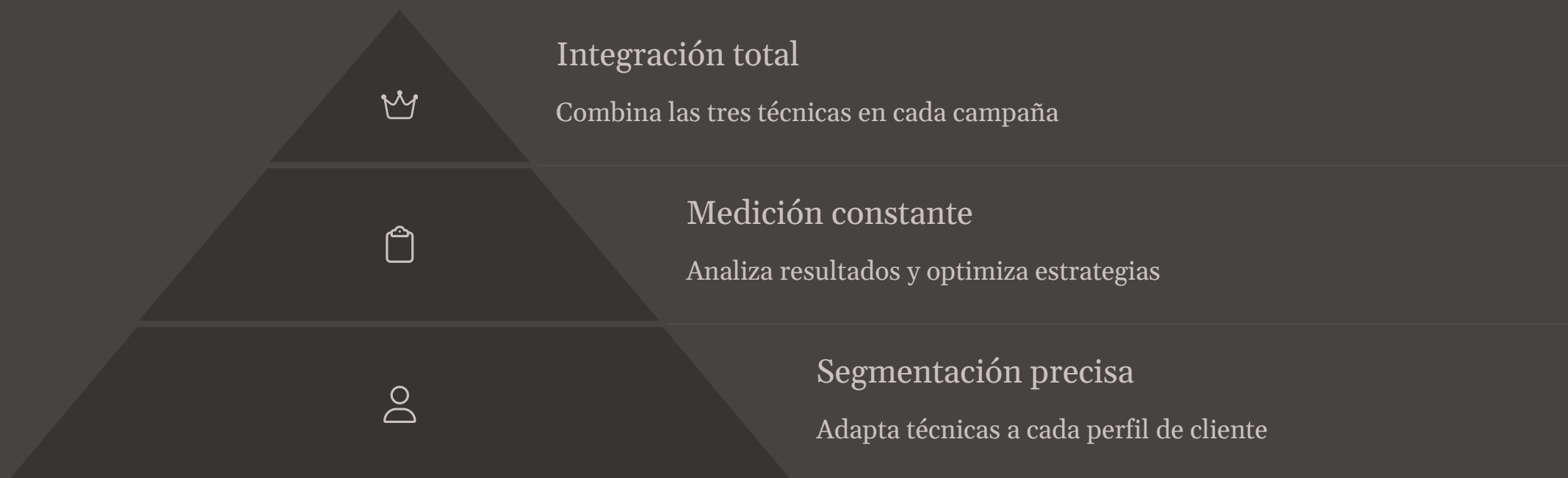


Comunicación intensiva

Recordatorios con tiempo restante



Implementación Estratégica



Descargar temario

Solicitar más información